

Sterling Check Corp (STER)

Оценка капитала | DCF

США | Технологии

Потенциал роста: 30%

Целевая цена: \$28,5

Диапазон размещения: \$20–22

Оценка перед IPO

IPO STER: решения для проверки сотрудников



Выручка, 6M21 (млн USD)	299
EBIT, 6M21 (млн USD)	23
Прибыль, 6M21 (млн USD)	4
Чистый долг, 6M21 (млн USD)	506

P/E, 2021 (x)	—
P/S, 2021 (x)	—
EV/S, 2021 (x)	—
ROA (%)	—
ROIC (%)	—
ROE (%)	—
Маржа EBIT (%)	8

Капитализация IPO (млрд USD)	1 973
Акции после IPO (млн шт.)	93,96
Акции к размещению (млн шт.)	14,285
Объем IPO (млн USD)	300
Минимальная цена IPO (USD)	20
Максимальная цена IPO (USD)	22
Целевая цена (USD)	28,5
Дата IPO	21 сентября

Динамика акций | биржа/тикер NASDAQ/STER

Доходность (%)	3-мес	6-мес	12-мес
Абсолютная	—	—	—
vs S&P 500	—	—	—

21 сентября состоится IPO компании Sterling Check Corp. Компания предоставляет услуги проверки биографических данных и проверки личности с помощью технологии компании. Андеррайтеры размещения – Goldman Sachs, JP Morgan, Morgan Stanley, Baird, William Blair, KeyBanc, Nomura, Stifel.

О компании. Компания проводит проверку биографических данных и установление личности потенциальных сотрудников от имени нанимающих компаний, включая проверку учетных данных, проверку на наркотики и состояние здоровья, а также постоянный мониторинг после приема на работу. За последние 12 месяцев, закончившихся 30 июня 2021 года, компания выполнила более 75 миллионов поисков для более чем 40 тысяч клиентов, в том числе более 50% из списка Fortune 100 и более 45% из списка Fortune 500. Ставка удержания в 1ПГ2021 года была на уровне 96%, и на 25 крупнейших клиентов компании приходилось не более 30% от общего дохода компании. Платформа компании имеет более 75 интеграций с ведущими поставщиками технологий по управлению человеческими ресурсами и автоматизированными системами управления подбором персонала.

Услуги компании. На текущий момент компания предлагает следующие услуги. **Подтверждение личности** – предоставление клиентам компании информации о кандидате в режиме реального времени, чтобы помочь проверить и подтвердить, кого они нанимают, прежде чем они начнут проверку биографических данных. Также компания предоставляет услуги по снятию отпечатков пальцев. **Проверка биографических данных** – в данном случае компания проверяет наличие судимости (в США нет единого источника данных о судимости), поиск в социальных сетях, проверка на санкции и другое. **Проверка учетных данных** – проверка истории трудоустройства, образования, рекомендаций с прошлых мест работы потенциального кандидата. **Скрининг на наркотики и здоровье** – услуги по скринингу на наркотики и состояние здоровья на территории США предполагают комплексный скрининг на наркотики до и после приема на работу с доступом к обширной сети сбора, включающей более 15 тысяч центров тестирования по всей стране. **Адаптация** – помощь клиентам в обработке документации сотрудников при приеме на работу. **Постоянный мониторинг** – предоставляет клиентам инструменты для снижения риска за счет предупреждения почти в реальном времени о потенциальном преступном поведении сотрудников.

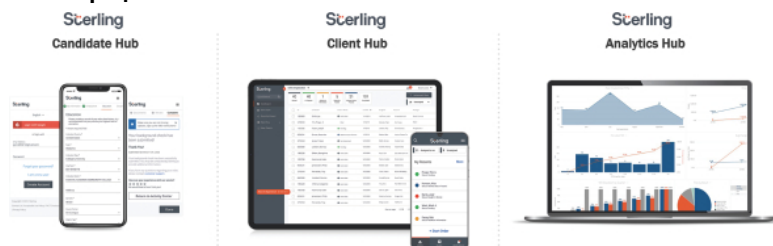
Апсайд в 30% от верхней границы размещения. С учетом консервативных вводных модель FCFF проецирует оценку собственного капитала в \$2,679 млрд при целевой цене \$28,5 на одну простую акцию с потенциалом роста 30%.

Sterling Check Corp: ключевые факты

Sterling Check Corp (STER). Компания предоставляет услуги проверки биографических данных и проверки личности с помощью технологии компании.

Компания проводит проверку биографических данных и установление личности потенциальных сотрудников от имени нанимающих компаний, включая проверку учетных данных, проверку на наркотики и состояние здоровья, а также постоянный мониторинг после приема на работу.

Иллюстрация 1. Технологии компании

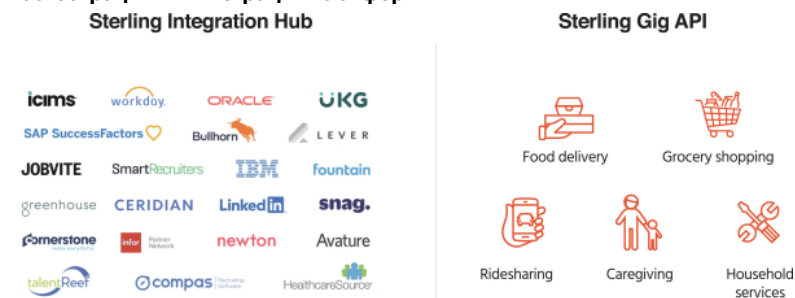


Источник: на основе данных компании

За последние 12 месяцев, закончившихся 30 июня 2021 года, компания выполнила более 75 миллионов поисков для более чем 40 тысяч клиентов, в том числе более 50% из списка Fortune 100 и более 45% из списка Fortune 500. Ставка удержания в 1ПГ2021 года была на уровне 96%, и на 25 крупнейших клиентов компании приходилось не более 30% от общего дохода компании.

Платформа компании имеет более 75 интеграций с ведущими поставщиками технологий по управлению человеческими ресурсами и автоматизированными системами управления подбором персонала.

Иллюстрация 2. Интеграции платформы



Источник: на основе данных компании

Услуги компании. На текущий момент компания предлагает такие услуги, как:

- **Подтверждение личности** – предоставление клиентам информации о кандидате в режиме реального времени, чтобы помочь проверить и подтвердить, кого они нанимают, прежде чем они начнут проверку биографических данных. Также компания предоставляет услуги по снятию отпечатков пальцев.

- **Проверка биографических данных** – в данном случае компания проверяет наличие судимости (в США нет единого источника данных о судимости), поиск в социальных сетях, проверка на санкции и другое.
- **Проверка учетных данных** – проверка истории трудоустройства, образования, рекомендаций с прошлых мест работы потенциального кандидата.
- **Скрининг на наркотики и здоровье** – услуги по скринингу на наркотики и состояние здоровья на территории США предполагают комплексный скрининг на наркотики до и после приема на работу с доступом к обширной сети сбора, включающей более 15 тысяч центров тестирования по всей стране.
- **Адаптация** – помощь клиентам в обработке документации сотрудников при приеме на работу.
- **Постоянный мониторинг** – предоставляет клиентам инструменты для снижения риска за счет предупреждения почти в реальном времени о потенциальном преступном поведении сотрудников.

Иллюстрация 3. Услуги компании


Источник: на основе данных компании

Потенциальный рынок. Компания оценивает свой адресный рынок в \$16 млрд в 2020 году с прогнозируемым ростом до \$29 млрд к 2025 году.

Адресный рынок компании делится на три потенциальных рынка – это услуги по предварительному изучению сотрудника перед приемом на работу (по данным Acclaro Growth Partners, рынок оценивался в \$6 млрд в 2020 году с потенциальным ростом до \$8 млрд к 2025 году), рынок по проверке сотрудников после приема на работу (в 2020 году оценивался в \$5 млрд с ростом до \$8 млрд к 2025 году, по данным markets and markets) и рынок проверки личности (оценивается в \$8 млрд в 2020 году с потенциальным ростом до \$16 млрд к 2025 году, по данным markets and markets).

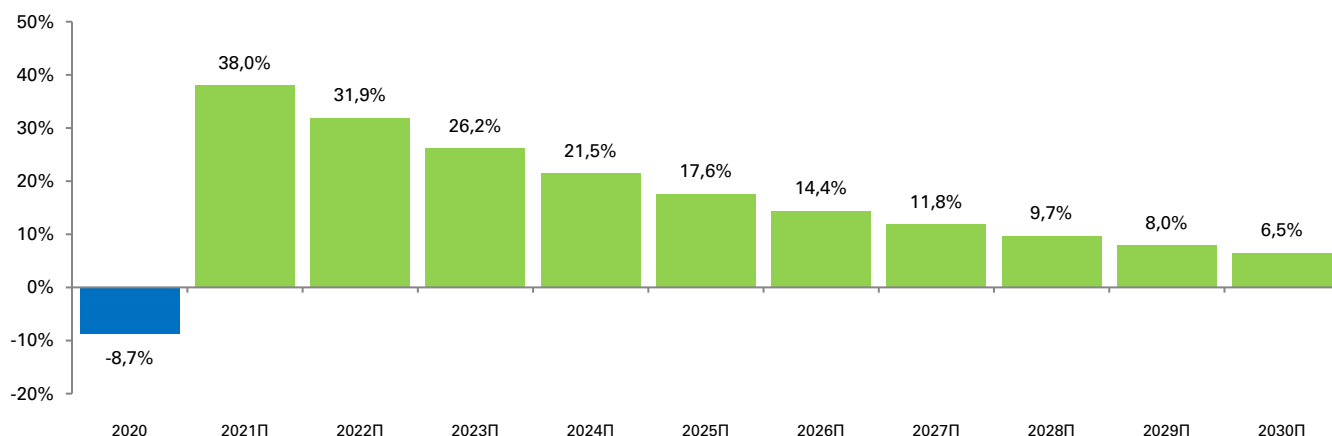
Оценка Sterling Check Corp: потенциал роста в 30% при доле рынка в 7%

1. Прогноз выручки. Для построения модели мы использовали данные по потенциальному рынку компании и данные по выручке компании.

Доля рынка компании. В 2020 году доля компании сократилась на 18% на фоне пандемии коронавируса и снижения деловой активности. В 1ПГ2021 года у компании ускоряются темпы роста выручки до 43,6% на фоне роста деловой активности. Мы ожидаем рост доли рынка компании до 2,9% в 2021-м прогнозном году с дальнейшим ростом до 6,8% к 2030-му прогнозному году. Драйверы роста доли рынка компании – это лидирующие позиции на рынке в США, Канаде, странах Европы, Ближнего Востока, Африки и Азиатско-Тихоокеанского региона. Также компания обслуживает крупные компании из списка Fortune 100 (более 50%) и Fortune 500 (более 45%). Помимо клиентской базы у компании есть более 75 интеграций с ведущими поставщиками технологий по управлению человеческими ресурсами и автоматизированными системами управления подбором персонала, что дает преимущества на рынке.

С учетом всех вводных данных мы прогнозируем ускорение темпов роста с -8,7% в 2020 году до 38% в 2021-м прогнозном году с дальнейшим замедлением до 6,5% к 2030-му прогнозному году. Общая выручка компании вырастет с \$454 млн в 2020 году до \$2,405 млрд к 2030-му прогнозному году.

График 1. Прогноз темпов роста Sterling Check Corp



Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

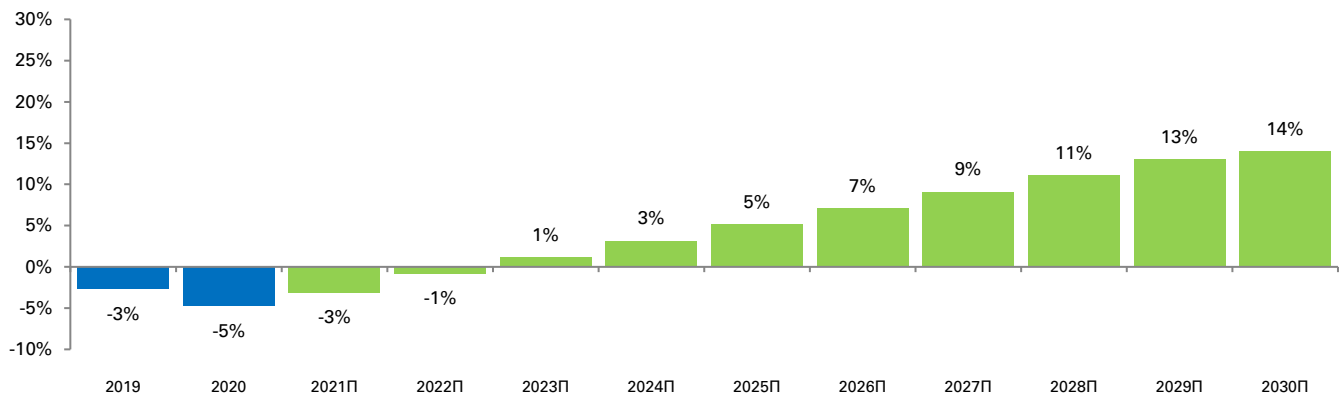
Иллюстрация 4. Модель выручки Sterling Check Corp

Модель выручки из целевого рынка	2019	2020	2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П
Потенциальный рынок, млрд USD	18	20	21,8	23,6	25,4	27,2	29,0	30,6	32,1	33,4	34,6	35,6
Темпы роста, %		11%	9%	8%	8%	7%	7%	6%	5%	4%	3%	3%
Доля рынка компании, %	3%	2,3%	2,9%	4%	4%	5%	5%	6%	6%	6%	7%	6,8%
Темпы роста, %		-18%	27%	22%	17%	13%	10%	8%	7%	5%	4%	3%
Всего выручки, млн USD	497	454	627	827	1043	1267	1490	1705	1907	2092	2258	2405
Темпы роста, %		-8,7%	38,0%	31,9%	26,2%	21,5%	17,6%	14,4%	11,8%	9,7%	8,0%	6,5%

Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

2. Рост показателей маржи до значений 14%. В 2020 году показатели EBIT-маржи были равны -5% и в первом полугодии 2021 года были равны 8%. Мы сделали консервативный прогноз маржи на уровне 14% с учетом среднеотраслевых значений. Чистые реинвестиции от выручки в течение 10 прогнозных лет вырастут с 2,1% до среднеотраслевых 5%. Исходя из нашего прогноза, в течение 10 лет чистые реинвестиции составят \$626 млн.

График 2. Прогноз EBIT-маржи



Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

3. Предположения для зрелого периода. В зрелом возрасте мы заложили 3% роста. ROIC в зрелом периоде мы консервативно приравнивали к затратам на капитал в 5,5%. В итоге средние реинвестиции в зрелом возрасте для дальнейшего роста будут составлять 54% от NOPLAT.

4. Финальный расчет стоимости и потенциала. EV, или сумма стоимости прогнозного (\$218 млн) и зрелого (\$2,787 млрд) периодов, составит \$3,122 млрд. Учитывая приведенную стоимость капитализированной аренды и долга в \$616 млн, наличность на счетах в \$94 млн, поступления от IPO в \$100 млн и стоимость опционов в \$21 млн, собственный капитал Sterling Check Corp можно оценить в \$2,679 млрд.

Учитывая 93,963 млн акций после IPO, целевая цена на одну акцию равна \$28,5. Потенциал к верхней границе IPO в \$22 составляет 30%.

Компания продает 4,76 млн акций, акционеры компании продают 9,525 млн акций.

Иллюстрация 5. Модель оценки Sterling Check Corp методом FCFF

Модель прогнозного периода, млн USD	2019	2020	2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	зрелый
темпы роста выручки, %		-9%	38%	32%	26%	21%	18%	14%	12%	10%	8%	7%	3,0%
(+) Выручка	497	454	627	827	1 043	1 267	1 490	1 705	1 907	2 092	2 258	2 405	2 326
(х) Операционная маржа	-3%	-5%	-3%	-1%	1%	3%	5%	7%	9%	11%	13%	14%	14%
(=) EBIT	-13	-22	-20	-7	12	40	76	121	173	231	294	337	326
Налоговая ставка	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%
(-) Налог на EBIT	0	0	0	0	0	8	15	24	35	46	59	67	65
(=) NOPLAT	-13	-22	-20	-7	12	32	61	97	138	185	235	269	260
(-) чистые реинвестиции	17	10	15	22	31	41	53	65	79	92	106	120	141
(=) FCFF	(30)	(31)	(35)	(29)	(19)	(9)	8	31	60	92	129	149	119
FCFF маржа, %	-6%	-7%	-6%	-3%	-2%	-1%	1%	2%	3%	4%	6%	6%	6%
(х) фактор дисконтирования			0,95x	0,90x	0,86x	0,81x	0,77x	0,73x	0,70x	0,66x	0,63x	0,59x	
PV FCF			(33)	(26)	(16)	(8)	6	23	41	61	81	88	
Терминальная стоимость													4 703
PV Терминальной стоимости													2 787
Имплицированные переменные модели		2020	2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	
Выручка/капитал, x		1,11x	1,48x	1,86x	2,19x	2,45x	2,61x	2,68x	2,67x	2,59x	2,47x	2,33x	
Инвестированный капитал		408	423	446	477	518	571	636	715	807	914	1 034	
Чистое реинвестирование, %		-44%	-76%	-332%	254%	130%	87%	68%	57%	50%	45%	45%	54%
Реинвестирование к выручке, %		2,1%	2,4%	2,7%	3,0%	3,3%	3,6%	3,8%	4,1%	4,4%	4,7%	5,0%	
ROIC, %		-5%	-5%	-1%	3%	6%	11%	15%	19%	23%	26%	26%	5,5%
Маржа NOPLAT, %		-5%	-3%	-1%	1%	3%	4%	6%	7%	9%	10%	11%	
Расчет WACC		2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П		
Безрисковая ставка		1,3%	1,3%	1,3%	1,3%	1,3%	1,3%	1,3%	1,3%	1,3%	1,3%	1,3%	
Бета послерыноговая		0,92	0,93	0,93	0,94	0,95	0,96	0,97	0,98	0,98	0,98	1,00	
Премия за риск инвестирования		4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	4,6%	
Стоимость собственного капитала		5,5%	5,5%	5,6%	5,6%	5,7%	5,7%	5,7%	5,8%	5,8%	5,9%		
Ставка долга, до налогов		5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	5,0%	
Ставка долга, после налогов		4,0%	4,0%	4,0%	4,0%	4,0%	4,0%	4,0%	4,0%	4,0%	4,0%	4,0%	
СК/Стоимость компании		81%	81%	81%	81%	81%	81%	81%	81%	81%	81%	81%	
Долг/Стоимость компании		19%	19%	19%	19%	19%	19%	19%	19%	19%	19%	19%	
Средневзвешенная стоимость капитала		5,2%	5,3%	5,3%	5,3%	5,4%	5,4%	5,4%	5,4%	5,4%	5,5%	5,5%	
Кумулятивная стоимость капитала		1,0x	0,9x	0,9x	0,8x	0,8x	0,7x	0,7x	0,7x	0,7x	0,6x	0,6x	
Оценка капитала, млн USD													
(=) Стоимость в прогножном периоде			218										
(+) Стоимость в терминальном периоде													2 787
(х) Коэффициент на дату оценки													1,04x
(=) EV													3 122
(-) Долг (вкл. операционную аренду)													616
(+) Наличность													94
(+) Поступления от IPO													100
(-) Стоимость выпущенных опционов													21
(=) Оценка собственного капитала													2 679
Рыночная капитализация													2 067
Целевая цена на акцию, USD													28,5
Максимум диапазона на IPO, USD													22
Потенциал роста, %													30%

Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

Риски: конкуренция, экономика и регулирование

Конкуренция. Конкуренты компании на рынке – First Advantage, HireRight, Accurate Background, ADP, Csisive, Checkr, DISA и Triton.

Экономика. На бизнес компании могут повлиять неблагоприятные условия в экономике, так как это может привести к снижению деловой активности, что может сказаться на спросе на услуги компании.

Государственное регулирование. Компания может столкнуться с проблемами в виде изменения законов, что способно привести к росту расходов.

Данный обзор не является предложением неограниченному кругу лиц инвестировать в акции иностранных компаний, предназначен для клиентов ООО ИК «Фридом Финанс», являющихся квалифицированными инвесторами. ООО ИК «Фридом Финанс» не оказывает услуги приобретения иностранных ценных бумаг, упомянутых в данном обзоре, за счет клиентов, не являющихся квалифицированными инвесторами.

Данный обзор носит исключительно информационный характер, не является индивидуальной инвестиционной рекомендацией, упомянутые финансовые инструменты или операции, могут не соответствовать Вашему инвестиционному профилю и инвестиционным целям (ожиданиям), в приведенной информации не принимаются во внимание Ваши личные инвестиционные цели, финансовые условия или нужды. Определение соответствия финансового инструмента либо операции инвестиционным целям, инвестиционному горизонту и уровню допустимого риска является Вашей задачей. ООО ИК «Фридом Финанс» не несет ответственности за возможные убытки инвестора в случае совершения операций, либо инвестирования в финансовые инструменты, и не рекомендует использовать данную информацию в качестве единственного источника информации при принятии решения. Владение ценными бумагами и прочими финансовыми инструментами всегда сопряжено с рисками: стоимость ценных бумаг и прочих финансовых инструментов может как расти, так и падать. Результаты инвестирования в прошлом не являются гарантией получения доходов в будущем. ООО ИК «Фридом Финанс» не гарантирует и не обещает в будущем доходности вложений, не дает гарантии надежности возможных инвестиций и стабильности размеров возможных доходов.

Упомянутые в данном обзоре величины: Потенциал роста, Целевая цена, являются оценочным суждением ООО ИК «Фридом Финанс», не является гарантией или обещанием доходности вложений в будущем.

ООО ИК «Фридом Финанс» не утверждает, что все приведенные сведения являются единственно верными.

ООО ИК «Фридом Финанс». Лицензия № 045-13561-100000 на осуществление брокерской деятельности, срок действия лицензии не ограничен.

Инвестиционная компания «Фридом Финанс»

Тимур Турлов,
главный инвестиционный стратег

Владимир Почекуев,
генеральный директор

Департамент
корпоративных финансов

Сергей Носов,
заместитель генерального директора
Email: nosov@ffin.ru

Роман Соколов,
заместитель директора департамента
корпоративных финансов
Email: sokolov@ffin.ru

Трейдинг
Российский рынок
Email: rustraders@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Американский рынок
E-mail: traders@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Отдел продаж (руководители департаментов)

Георгий Волосников
Станислав Дрейлинг
Владимир Козлов
Мстислав Кудинов
Антон Мельцов

Email: sales@ffin.ru
Время работы: 10:00–20:00 мск

Аналитика и обучение
Игорь Ключнев (руководитель)
Email: klyushnev@ffin.ru

Связи с общественностью
Наталья Харлашина (руководитель)
Email: pr@ffin.ru

Бэк-офис
Галина Карякина (операционный директор)
Email: office@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Центральный офис
Москва

+7 (495) 783-91-73

123112, г. Москва, 1-й Красногвардейский проезд, д.15,
этаж 18, башня «Меркурий», Москва-Сити, (м. «Выставочная», «Деловой центр»)
www.ffin.ru | info@ffin.ru

Офисы

Архангельск
+7 (8182) 457-770
наб. Северной Двины, д.52, корп. 2
arhangelsk@ffin.ru

Астрахань
+7 (8512) 990-911
ул. Кирова, д.34
astrakhan@ffin.ru

Барнаул
+7 (3852) 29-99-65
ул. Молодежная, д.26
barnaul@ffin.ru

Белгород
+7 (472) 277-77-31
ул. Князя Трубецкого, д. 24,
офис 305
belgorod@ffin.ru

Братск
+7 (3953) 34-83-89
ул. Мира, д.27, офис 201
bratsk@ffin.ru

Владивосток
+7 (423) 279-97-09
ул. Фонтанная, д.28
vladivostok@ffin.ru

Волгоград
+7 (8442) 61-35-05
пр-т им. В.И. Ленина, д.35
volgograd@ffin.ru

Вологда
+7 (8172) 26-59-01
ул. Сергея Орлова, д.4
vologda@ffin.ru

Воронеж
+7 (473) 205-94-40
ул. Карла Маркса, д.67/1
voronezh@ffin.ru

Екатеринбург
+7 (343) 351-08-68
ул. Сакко и Ванцетти, д.61
+7 (343) 351-09-90
ул. Хохрякова, д.10
yekaterinburg@ffin.ru

Ижевск
+7 (3412) 278-279
ул. Пушкинская, д.277
БЦ «Парус Плаза»
izhevsk@ffin.ru

Иркутск
+7 (3952) 79-99-02
ул. Киевская, д.2
irkutsk@ffin.ru

Казань
+7 (843) 249-00-51
ул. Сибгата Хакима, д.15
+7 (843) 249-00-49
ул. Гоголя, д.10
kazan@ffin.ru

Калининград
+7 (4012) 92-08-78
пл. Победы, д.10, БЦ «Кловер», 1 этаж
kaliningrad@ffin.ru

Кемерово
+7 (3842) 45-77-75
Советский пр-т, д. 49
kemerovo@ffin.ru

Краснодар
+7 (861) 203-45-58
ул. Кубанская Набережная, д.39/2
ТОЦ «Адмирал»
krasnodar@ffin.ru

Красноярск
+7 (391) 204-65-06
пр-т Мира, д.26
krasnoyarsk@ffin.ru

Курск
+7 (4712) 90-01-90
ул. Радищева, д. 87/7
kursk@ffin.ru

Липецк
+7 (4742) 50-10-00
ул. Гагарина, д.33
lipetsk@ffin.ru

Набережные Челны
+7 (8552) 204-777
пр-т Хасана Туфана, д.26
n.chelny@ffin.ru

Нижний Новгород
+7 (831) 261-30-92
ул. Минина, д.1
nnovgorod@ffin.ru

Новокузнецк
+7 (3843) 20-12-20
пр-т Н.С. Ермакова, д.1, корп. 2, оф. 118
novokuznetsk@ffin.ru

Новосибирск
+7 (383) 377-71-05
ул. Советская, д.37 А
novosibirsk@ffin.ru

Омск
+7 (3812) 40-44-29
ул. Гагарина, д.14, 1 этаж
omsk@ffin.ru

Оренбург
+7 (3532) 48-66-08
ул. Чкалова, д.70/2
orenburg@ffin.ru

Пермь
+7 (342) 255-46-65
ул. Екатерининская, д.120
perm@ffin.ru

Ростов-на-Дону
+7 (863) 308-24-54
БЦ Форте,
пр. Буденновский, д.62/2
rostovnadonu@ffin.ru

Самара
+7 (846) 229-50-93
Ульяновская улица, д.45
samara@ffin.ru

Санкт-Петербург
+7 (812) 313-43-44
Басков переулок, д.2, стр. 1
+7 (812) 200-99-09
Московский пр., д.179, лит. А
spb@ffin.ru

Саратов
+7 (845) 275-44-40
ул. им. Вавилова Н.И., д.28/34
saratov@ffin.ru

Сочи
+7 (862) 300-01-65
ул. Парковая, д.2
sochi@ffin.ru

Ставрополь
+7 (8652) 22-20-22
ул. Ленина, д.219, (БЦ) 3 этаж, оф. 277
stavropol@ffin.ru

Сургут
+7 (3462) 39-09-00
проспект Мира, д.42, оф.305
surgut@ffin.ru

Тверь
+7 (4822) 755-881
бульвар Радищева, д.31 Б, (офис 22)
tver@ffin.ru

Тольятти
+7 (848) 265-16-41
ул. Фрунзе, д.8, ДЦ PLAZA, офис 909
tollyatti@ffin.ru

Томск
+7 (3822) 700-309
634050, г. Томск, пл. Батенькова 2,
Центральный вход, этаж 3, офис 7
tomsk@ffin.ru

Тюмень
+7 (3452) 56-41-50
ул. Челюскинцев, д.10, офис 112
tyumen@ffin.ru

Ульяновск
+7 (842) 242-52-22
ул. Карла Либкнехта, д.24/5А, оф. 77
Бизнес центр «Симбирск», 7 этаж
ulyanovsk@ffin.ru

Уфа
+7 (347) 211-97-05
ул. Карла Маркса, д.20
ufa@ffin.ru

Челябинск
+7 (351) 799-59-90
ул. Лесопарковая, д.5
chelyabinsk@ffin.ru

Череповец
+7 (8202) 49-02-86
пр-т. Победы, д.60
cherepovets@ffin.ru

Якутск
+7 (411) 224-34-47
ул. Орджоникидзе, д. 36/1, оф. 410
yakutsk@ffin.ru

Ярославль
+7 (4852) 60-88-90
ул. Свободы, д.34, 1 этаж,
yarslavl@ffin.ru